

# Sort fiber og CVU



# Syv institutioner blev én koncern

”CVU Midt-Vest er produktet af en fusion, der skal skabe en kritisk masse”, forklarer it-chef René Storgaard Madsen som baggrund for at samle syv institutioner i én koncern. ”Der er både politiske og faglige grunde til at samle uddannelser i større enheder, så derfor lavede man denne paraply”. Samtidig får René muligheden for at samle alle de lokale it-folk i én afdeling og nå en kritisk masse i sin egen afdeling.

I denne store sammensmeltning er det René's ansvar at centralisere netværket og ad den vej bidrage til CVU Midt-Vests fælles identitet. Derfor skal hans sorte fibre række ud over lokalområdet. ”Geografisk set er det en meget stor fusion. Den omfatter en fjerdedel af Danmarks areal, så vi står med en helt anden udgangsposition end CVU'erne i byerne. Desuden står vi med institutioner, som har næsten hundrede år på bagen og samtidig er lokale kulturcentre”.

## Centralisering og én platform

Det nye centers syv institutioner havde hver deres netværk og platform, og de kunne ikke bevares. ”Det var ikke dårlige systemer, men vi behøvede én fælles platform”, fastslår René. ”Vi havde en masse systemer, som ikke talte sammen”, supplerer Derrick Müller, som er systemadministrator.

”Derfor nedlagde vi en lang række lokale systemer og indførte én fælles platform”, fortsætter René. I 2005 startede omlæg-



ningen, som omfattede både økonomisystemer og mail- og undervisningssystemer. I dag har de en ren share-point-løsning. ”Vi kom med et markant forslag, og det godtog ledelsen”. ”Med de nye fibre kan vi have én platform og lukke de lokale servere, så vi ikke skal rundt og arbejde med dem”, siger it-konsulent Peter Molbæk Hansen veltilfreds. ”De første sektorlinjer er opsagt, så de servere er lukkede”. På den måde har fiberen gjort den fælles løsning mulig, og det har igen gjort de lokale netopkoblinger overflødige. ”Vi går stadig igennem sektornettet, men kun fordi vi kan”.

## It-folkene ønsker fleksibilitet

”Vi har fået et system, som er skalerbart”. René lægger vægt på, at han får fleksibilitet og autonomi af de nye fibre, som løber igennem det store område. ”Vi vil gerne se det hele som ét stort hus, og når vi selv ejer fibrene, kan vi også selv oprette VLAN uden at spørge nogen eller tilkalde en konsulent. Det er meget mere fleksibelt”.

I øjeblikket giver fibrene en kapacitet på 1 Gbit/s, som kan blive op til 400 Gbit/s i det øjeblik, at René, Derrick og Peter skifter hardwaren i enderne af fibrene ud. Fibrene bliver ikke dyrere af det, for de tilhører jo CVU'et. ”I var de eneste, der tilbød en sort fiberløsning”, indskyder Derrick, og René er enig. ”Der var tilbud fra andre firmaer, men de var for geografisk begrænsede, eller også leverede de via underleverandører. Her har vi ansvaret samlet i ét firma”.

## Behovet er eksploderet

Med den nye forbindelse er trafikken mellem de syv institutioner vokset eksplosivt, for alle bruger netværkets muligheder, og it-folkene gør deres for at følge med. ”Man skal vænne sig til, at hvis lærerne og de studerende ikke kan få deres løsning fra den interne it-afdeling, så går de andre steder hen. Behovet eksploderer nu”, siger Peter.

”Nu er vores rektor også meget optaget af at diskutere fjernundervisning over netværket”, tilføjer René, ”for han vil have alle fordelene ved fusionen med, og så kommer der virkelig gang i trafikken”. It-folkene overvejer allerede at øge kapaciteten på de to fibre.

## Sikkerhed

”Vi har naturligvis overvejet risikoen ved det her”, smiler René, og vender sig imod et helt centralt emne med mange facetter. ”Kan vi miste leverandøren eller tabe know-how? Hvad hvis nu Peter eller Derrick får en tagsten i hovedet? Og hvordan vil økonomien i det her udvikle sig?”.

”Men det er jo ikke værre, end at det er standardteknologi, så man kan i worst case få eksterne leverandører til akut hjælp”, konstaterer René og lurer på Peter og Derrick, som vælger at erkende, at de ikke er uerstattelige. ”Og selv om det ser dyrere ud på papiret, så er det den økonomisk set mest sikre løsning. På sigt tror jeg også, det er den billigste,



for fibrene kan klare den voksende trafik i mange år frem". At ingen kan genere trafikken på fibrene passer René udmærket, men det var ikke afgørende for valget.

"Det første vi gjorde, da fibrene virkede, var at flytte vores backup til Nørre Nisum", tilføjer Derrick. Den gamle forbindelse kunne ikke understøtte en effektiv backup uden for huset.

### Færdigt til tiden

"Vi var imponerede over at have en kontrakt med en leveringsdato, som blev overholdt", smiler René. "Entreprenøren sendte godt nok et billede fra sidste vinter med en hel meter sne og spurgte, om vi slet ikke havde hørt om vejrligsdage" – "Det er jo overvejende lokale entreprenører, vi bruger til gravearbejdet", indskyder Jørn Grankvist, som er Marketing Manager i GlobalConnect. "Erfaringen er, at så bliver arbejdet udført med større omsorg for både kvalitet og timing. Man bliver jo heller ikke populær, når man brækker gader og fortove op og skal reetablere det, så det ikke kan ses. En lokal entreprenør kan bedre se problemet end dem, der kommer langvejs fra".

### Succeser vokser

Allerede nu, hvor René, Derrick og Peter står med de nye fibre og arbejder på at udnytte dem, er CVU'et inddraget i endnu en sammenlægning. De skal slås sammen med en række tilsvarende centre på den jyske østkyst. "Det er de samme argumenter som for den første fusion, men i et større gear", forklarer René. Han skal også planlægge det næste netværk. "Vi skal i gang med flere linjer, og I bliver kontaktet om det", indskyder Derrick.

I det nye kæmpecenter, som kommer til at hedde University, fastholder René, at it-folkene i centret et langt stykke af vejen skal kunne løfte selv tunge opgaver, og derfor er det vigtigt, at man kan tiltrække medarbejdere med de rette kompetencer til design, drift og vedligeholdelse. For når netværket til daglig skal benyttes af knap 50.000 brugere, skal det udvides til næsten det tredobbelte, og så er ubegrænset båndbredde ikke en luksus, men en ufravigelig forudsætning.

